陕西宝光真空电器股份有限公司

面向公司内部与社会公开招聘公告

公司简介：

陕西宝光真空电器股份有限公司（以下简称“宝光股份”）是中国西电集团旗下的上市公司(股票代码600379),位于陕西省宝鸡市,注册资本3.3亿元，是生产真空灭弧室和真空开关设备的高新技术企业。公司产品包括真空灭弧室、固封极柱、电真空陶瓷、太阳能集热管、高压电器配件、以操纵机构为核心的电气配套产品等七大类八百多个品种。研发技术能力在国内有着举足轻重的地位和作用，公司是国家高新技术企业，2015年，公司“真空电器技术国家地方联合工程研究中心”获国家发改委批准成立，2017年起蝉联国家工信部“制造业单项冠军示范企业”称号,2021年、2023年连续荣获工信部智能制造“优秀场景”，2021年获陕西省“智能工厂”称号，公司全资子公司陶瓷科技2023年荣获工信部转精特新“小巨人”企业称号。截止目前，“宝光”牌真空灭弧室产销量累计达到1200万只，是享誉国内外的真空灭弧室产销基地，受到全球客户的高度认可。

本次面向公司内部与社会公开招聘岗位信息如下：

1. 招聘职位

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **公司名称** | **岗位名称** | **职数** | **工作地点** | **咨询电话** | **面向范围** |
| 陕西宝光真空电器股份有限公司 | 技术中心副主任（储能）（子企业中层副职级或市场化选聘人员） | 1 | 国内  西安  宝鸡 | 0917-3561407 | 中国西电集团、中国西电本部及所属单位在册在岗员工与社会 |
| 技术中心副主任（氢能）（子企业中层副职级或市场化选聘人员） | 1 |
| 储能技术工程师 | 2 |
| 氢能技术工程师 | 2 |
| 光热技术工程师 | 2 |
| 工艺工程师 | 2 |
| 技术支持 | 3 |
| 销售经理 | 3 |
| 陕西宝光进出口有限公司 | 技术主管 | 2 | 西安  宝鸡 |
| 技术支持 | 2 |
| 外贸经理 | 3 |

二、应聘基本要求

1.本次面向中国西电集团、中国西电本部及所属单位在册在岗员工与社会进行公开招聘；

2.具有强烈的创新意识，开拓进取，敢于负责、勇于担当、善于作为；勤奋敬业、真抓实干、工作业绩突出；

3.具有履行岗位职责所必须的专业知识，善于学习和把握市场机遇；具有出色的沟通、谈判能力；具备发展意识、市场意识及合作意识；具有良好的心理素质，身体健康，能够胜任应聘岗位工作要求；

4.具有良好的职业操守和个人品行，遵纪守法、无违法、违规、违纪及其他不良记录。

三、岗位职责及要求

**（一）技术中心副主任（储能）**

**岗位职责：**

1.负责公司产品规划、储能系统解决方案和集成方案的研究；

2.负责根据地区政策提供项目技术解决方案及经济性论证分析报告；

3.负责编制EMS系统平台及策略算法研究、新门类产品开发设计、集成、验证测试和持续改进；

4.负责工程项目安装调试、验收和售后运维工作；

5.负责储能业务专项工作的组织与落实。

**任职要求：**

1984年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，电气类、自动化类、机械类、计算机类等相关理工科专业，3年以上储能领域产品设计和研发工作经验。

**（二）技术中心副主任（氢能）**

**岗位职责：**

1.负责制定公司氢能版块技术发展战略和规划，并组织实施；

2.负责氢能源产品的市场调研、推广、开拓，做好实施项目的用户沟通、资源协调和项目进度控制；

3.负责推进氢能源的综合利用项目可行性研究、对外合作的对接；

4.组织开展氢能行业分析研究，包括行业趋势、需求变化、竞争对手和客户信息等；

5.负责氢能业务专项工作的组织与落实。

**任职要求：**

1984年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，电气类、自动化类、机械类、化工、新能源科学与工程等相关专业，3年以上氢能行业工作经验，熟悉氢能源行业业务发展流程、市场推广、营销模式。

**（三）储能技术工程师**

**岗位职责：**

1.负责梳理用户需求，完成储能产品需求分析并组织制定技术方案，分解实施；

2.负责储能调频大中型项目方案设计、测试、软件系统集成、调试工作；

3.负责SCADA/EMS系统整体的架构设计维护和应用开发；

4.负责储能EMS系统控制、电力市场辅助服务政策以及交易模式研究；

5.对原有储能调频系统产品进行技术改进，不断优化;

6.根据公司新产品研发需求，参与新产品的研发工作。

**任职要求:**

1989年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，具备新能源行业相关知识，具有3年以上储能调频领域工艺技术或系统集成方案从业经历；精通C/C++、QT、Linux、分布式实时库、关系数据库等软件。

**（四）氢能技术工程师**

**岗位职责：**

1.负责氢能源制造、储存、应用技术研发；

2.负责氢能技术多种应用场景的商业模式研究及价值点分析；

3.为氢能源项目规划提供技术支持和咨询，负责项目执行中氢能生产或利用系统设计及优化；

4.负责氢能项目过程测试及后评估和相关运维工作。

**任职要求:**

1.1989年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，；热能动力、化工、机械等相关专业;2年以上氢能行业相关经验，熟悉氢能产业链;熟悉多种氢能应用情况，市场需求，对氢能行业的发展或趋势有较深刻的认识。

2.具备创新思维和解决问题的能力，能够独立思考并提出解决方案。  
 **（五）光热技术工程师**

**岗位职责：**

1.负责参与光热工程前期技术交流、光热工程方案编写；

2.负责带领和培养技术团队；

3.光热系统技术研发及光热项目实施。

**任职要求:**

1989年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，电气工程、自动化、暖通工程、机械自动化、光学工程、半导体材料等专业；具有1年及以上光热工程相关工作经验。

**（六）工艺工程师**

**岗位职责：**

1.负责真空灭弧室、固封极柱等新产品工艺流程的设计和制定；

2.负责解决新老产品在生产过程中的工艺问题，并不断改善优化；

3.负责解决生产加工过程的工艺质量问题，并对生产工人进行工艺操作规范指导和培训；

4.负责部门工艺技术管理文件的起草和和修订，并监督执行；

5.负责新产品、新材料工艺试验验证方案的起草和执行；

6.负责根据公司研发需求，进行新工艺和新材料试验研究，不断提升产品加工工艺质量。

**任职要求：**

1989年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，具有履行岗位职责所必须的专业知识和学习能力，对输配电产品有一定了解，具有中低压产品工艺技术能力者优先考虑；

1. **技术主管**

**岗位职责：**

1.负责技术支持团队的建设、业务分工管理、技术服务规范制定；

2.组织技术支持团队针对产品使用过程出现的问题制定技术解决方案；

3.组织团队定期分析市场需求和变化趋势，及时对接客户需求，提出市场拓展的方向并制定可行性技术支持方案；

4.组织团队策划重点用户技术交流、技术培训、产品推广、各类展会技术支持等。

**任职要求：**

1989年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，对输配电产品有一定了解，具有中低压成套产品技术能力者优先考虑。

**（八）技术支持**

1.负责为公司电气成套设备及配件类产品的国内外市场开发提供技术支持和指导；

2.负责公司销售产品用户的来电来函、质量与技术问题的咨询和处理；

3.引导业务人员进行市场调研，信息收集，并指导业务经理与客户技术沟通，完成项目产品的售前、售中、售后技术评审及答疑；

4.分析行业技术发展动态、市场需求和变化趋势，根据收集的信息对接客户的标准、需求，提出市场拓展的方向和可行的产品推广方案；

5.负责组织策划重点用户技术交流、技术培训、产品推广等。

**任职要求：**

1989年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，对输配电产品有一定了解，具有中低压成套产品技术能力者优先考虑；可接受国内外定期出差。

**（九）销售经理**

**岗位职责：**

1.负责业务范围内市场开发、维护，制定相应的销售计划，推进计划实施，保证计划执行；

2.按销售计划安排，推进公司产品市场的推广和销售，取得订单并协调为客户提供技术支持；

3.配合做好客户订单的跟进，协调处理产品售卖前后存在的问题，确保客户满意；

4.按照要求做好市场开发和维护工作总结，定期向上级汇报，不断改进销售思路和销售方法，提高销售落单率；

5.做好所负责区域市场、客户和竞争对手的信息收集，并及时反馈，为公司销售政策的制定提供支持和信息参考。

**任职要求：**

1.1989年1月1日后出生，具备大学本科及以上学历，市场营销类、电气类、机械类等相关专业；

2.熟悉国内市场业务规范和操作流程，具有相关营销从业经历；

3.可接受国内出差。

**（十）外贸经理**

**岗位职责：**

1.负责海外市场的开发维护，制定方案，并负责实施；

2.熟悉行业动态及所辖区域市场信息，发掘潜在需求，提出新品开发或产品改进建议；经批准后实施；

3.负责分管区域产品销售合同的签订和管理、回款、需求预测、库存控制、营销数据统计、分析及归口上报工作；

4.负责所辖区域市场客户信用管理、客户档案管理及更新、客户接待、客户走访工作、市场宣传、技术推广、交流和服务工作；

5.根据区域业务需要，策划、组织和参加境内外展宣推广活动；

6.根据市场需要，对销售价格提出建议。

**任职要求：**

1.1989年1月1日后出生，具备大学本科及以上学历；

2.熟练掌握外语，具备良好的听、说、读、写能力；

3.熟悉国际市场业务规范和操作流程，具有相关贸易从业经历；

4.具有强烈的市场敏锐度和市场开拓精神，可接受国外出差。

四、联系方式

联系人：吴女士

联系电话：0917-3561407 18291750591

简历投递邮箱：baoguang\_hr@126.com

公司地址：陕西省西安市未央区凤城二路

陕西省宝鸡市宝光路53号

五、报名方式

报名截止日期为公告发布之日起7个自然日，请登录中国西电集团官网www.xd.com.cn，依次点击“信息公开”-“加入我们”-“最新招聘”，查阅完整招聘公告及下载报名表。应聘者须将应聘资料及《应聘报名表》添加为压缩文件并按照“应聘-姓名-应聘公司”格式命名，压缩文件中的应聘资料包括但不限于：应聘报名表及个人简历、毕业证、学位证、《教育部学历电子注册备案表》学信网下载（如国（境）外高校毕业生须提供教育部留学服务中心的学历学位认证书）、身份证、相关资质证书等电子版资料，邮件发送至应聘单位邮箱，邮件主题与附件命名为“应聘-姓名-应聘公司”。