

总行公司业务板块相关部门招聘启事

一、适用于所有岗位的应聘要求

- 诚实守信、公道正派、敬业爱岗、勇于创新；
- 具有较强的工作责任心、良好的团队合作精神和组织协调沟通能力；
- 具备良好的英语听说读写能力，能熟练运用电脑办公软件；
- 特别优秀者，可适当放宽年龄、工作年限等基本应聘条件。

二、报名方式

登录我行网站：www.spdb.com.cn，点击“招聘信息”栏，下载并填写《应聘报名表》

（有工作经验人士），通过电子邮件以附件形式发送至：recruit@spdb.com.cn。

为使您的简历得到有效筛选，邮件主题请按如下样式填写：“有工作经验人士应聘—***（部门全称）—***（岗位全称）—***（姓名）”；应聘报名表（word 文档）文件名请改为您的姓名。

三、招聘岗位列表（以下岗位主要面向上海地区招聘）

部门	岗位	招聘人数	主要工作地点
交易银行部	产品经理岗（财资管理方向）	1	上海
	单证审核岗（进口方向）	1	

	单证审核岗（贸易融资）	1	
	客户经营岗（机构）	1	
国际业务管理部（离岸业务部）	信用运营岗	1	
	风险管理岗	1	
	总行离岸（反洗钱）直通车岗	1	
	投资管理岗	1	
	营销推进岗	3	
	运营管理岗	2	
	机构管理岗（境外）	1	
	营销顾问岗（离岸理财）	1	
投资银行及大客户部	产品经理岗（项目融资）	1	
	产品经理岗（结构性融资）	2	
	产品经理岗（股权融资）	2	
	营销企划岗（大客户）	1	
	产品经理岗（项目实施）	1	
	客户经营岗（大客户）	1	

四、招聘岗位详细信息

【交易银行部】

产品经理岗（财资管理方向）

岗位职责：根据交易银行业务发展规划，负责财资管理类服务，包括：对公结算创新类服务、对公互联网金融创新服务、对公客户财务与资金管理创新服务等业务的规划、研发、推广、管理等工作，具体要包括：根据全行战略，负责财资管理类服务的战略规划、前瞻研究、发展策略及市场调研等工作；根据创新趋势，进行财资管理类服务创新的可行性分析、需求调研、需求撰写、系统建设及业务测试、试点运行、持续优化等创新和研发工作；根据经营策略，开展营销策略规划、品牌包装、营销方案、市场宣传推广、客户服务管理等工作，确保各阶段工作目标的达成；根据管理要求，负责管理制度及操作规范制订、审核审批、第三方合作机构管理工作等。

应聘条件：35周岁以下；经济、金融、财会、市场、管理、IT等相关专业全日制本科及以上学历；3年以上大中型企业财务与资金管理相关岗位从业经历；逻辑思维能力强，敢于担当、勇于创新，具有较强的业务研究及分析、实务操作能力；关注市场和客户体验，具有一定的组织推动能力；熟悉企业财务与资金管理及相关企业运营等相关运作。

单证审核岗（进口方向）

岗位职责：负责进出口信用证、保函等银行信用工具的专业技术审核、系统处理与后续管理工作；负责业务纠纷处理、分行培训指导及检查；负责审查所处理业务的反洗钱和金融制裁事项；负责参与产品创新和流程优化，配合完成相关业务的系统开发测试工作等。

应聘条件：35周岁以下；国际贸易、国际金融、管理学、金融学、经济学、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3年以上银行业相关专业领域从业经历；具有良好的英语听说读写能力，大学英语六级以上；熟练掌握各类与业务相关的国际惯例和规章制度，包括但

不限于 UCP、URR、ISBP、ISP、URDG、INCONTERMS 等；有大型银行海外机构单证处理经验者、获国际信用证专家认证资格（CDCS）等优先；条件特别优秀者，可适当放宽应聘条件。

单证审核岗（贸易融资）

岗位职责：负责信用证、托收等结算方式下贸易融资及表内外组合产品的单证专业技术审核、系统处理与后续管理工作；负责相关贸易融资和表内外组合产品下分行培训指导及检查；负责审查所处理业务的反洗钱和金融制裁事项；负责参与产品创新和流程优化，配合完成相关业务的系统开发测试工作等。

应聘条件：35 周岁以下；国际贸易、国际金融、管理学、金融学、经济学、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上银行业相关专业领域从业经历；具有良好的英语听说读写能力，大学英语 6 级以上；熟练掌握各类与业务相关的国际惯例和规章制度，包括但不限于 UCP、URR、ISBP、ISP、URDG、INCONTERMS 等；有大型银行海外机构单证处理经验、获国际信用证专家认证资格（CDCS）者优先。

客户经营岗（机构）

岗位职责：推动全行无贷户涉及的统筹经营工作，包括市场企划、队伍管理，系统设计等；牵头开展机构类客户（包括政府机构、事业单位和社会团体等）差异化、专业化金融服务方案的研发、优化、完善以及实施；根据公司业务整体经营目标，制定弱周期产业客群发

展策略和目标规划，并组织实施，推动提高市场份额和利润贡献；推动政府机构类客户、弱周期产业客群的行业研究、企划推进、客户结构调整等工作；协助负责所辖经营客户群相关国家部委、行业协会的牵头沟通与对接等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、市场、经济、财政等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上商业银行或金融机构相关岗位从业经历，有总行工作经历者优先；有一定组织推动能力和实务经验；对政府机构类、弱周期产业客群各项政策、业务特点和市场状况有一定的理解和把握；具有较强的工作责任心和较好的团队合作精神；具有商业银行分行及以上大文化、大健康产业客群营销与经营管理工作经验者优先。

【国际业务管理部（离岸业务部）】

信用运营岗

岗位职责：负责全行各类离岸授信文本的审核及相关法律事务；制定离岸信用运营操作流程、相关管理办法；根据授信审批部门的批复意见，出具离岸审批通知书；实施单笔授信业务用信审查；负责对分行离岸风险系统、离岸贸融系统的日常操作进行指导和管理；开展对分行离岸相关单笔用信业务进行培训、指导、考核等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、管理、法律等相关专业全日制本科以上学历；3 年以上银行信贷、信用运营等方面从业经历，能够准确把握银行授信、金融法律及监管规定；大学英语 6 级以上，具有良好的英语听说读写能力；工作责任心强，具有良好的沟通和协调能力，具备一定的文字表达和系统操作能力；熟悉银行业务产品，有一定的国际或跨境业务

基础；有总、分行信用运营管理部门工作经验者优先及银行内部法律工作经验者优先，条件优秀者从业经历年限可适当放宽。

风险管理岗

岗位职责：负责离岸业务风险内控管理体系建设，制定相关规章制度，推动离岸客户风险评级规则及模型建立；负责建立离岸客户授信审查审批标准，牵头部门离岸资产类业务评审工作，直营业务项下承担授信业务审查职责；开展离岸授信审批业务数据统计、信息分析等工作；组织和实施分行离岸业务贷后管理、风险预警、资产保全等工作；负责全行离岸授信风险管理相关培训的组织和实施、风险手册制订等工作；开展海外市场风险、国别风险、法律风险、反洗钱等政策研究；负责部门离岸风险系统、离岸贸融系统的开发及优化改造等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、法律等相关专业全日制本科以上学历；5 年以上银行或其他金融行业公司客户营销、授信审批、风险管理等方面从业经历；具有良好的英语听说读写能力；熟悉银行风险管理、境内外金融行业相关政策法规；大学英语 6 级以上；沟通能力强，有较强的数据分析能力，良好的文字表达功底和清晰的逻辑思维能力；持有 CPA 或 ACCA 资质者优先；具有总、分行风险管理部门工作经验者优先。

总行离岸（反洗钱）直通车岗

岗位职责：负责全行离岸运营业务数据的补录与核实；负责离岸查冻扣等涉嫌客户信息录入、可疑线索上报等涉及离岸运营的相关反洗钱工作；统计分析离岸反洗钱工作数据，负

负责离岸客户每年的洗钱风险等级初评；负责配合相关系统的测试维护工作；负责遇风险事件时数据等事项的及时上报等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、法律等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上商业银行相关岗位从业经历；具备良好的中英文书面表达能力；逻辑思维能力强，具有较强的业务研究和数据分析能力；熟悉银行金融制裁业务、反洗钱业务及相关系统运作。

投资管理岗

岗位职责：参与制定全行定制化离岸理财业务投资策略，并根据投资策略执行离岸理财资金的日常投资运作、资产配置、起息划款、投资管理、存续期资产动态组合管理、业务风险控制、流动性管理、资产收息到期以及离岸理财产品的发行、销售、认购、起息、到期兑付等；负责理财资产投中投后的市场监测及评估，在产品运行过程中向相关业务部门提供市场信息和支持服务；制定离岸理财业务项下基础资产端和理财销售端相关分行绩效考核定价和考核规则，负责相关分行绩效考核数据的统计及反馈；负责离岸理财系统开发维护和产品参数设置；负责离岸理财业务相关数据统计、业务信息登记、业务报表制定及发布；负责离岸理财业务相关档案资料保管等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、管理类相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上金融机构工作经验，有在银行、基金、证券、信托等金融机构从事资产管理业务相关工作经验者优先；能熟练运用 Excel、VBA 等数据分析及统计工具，具有良好的数据处理能力、逻辑思维能力及沟通能力；具有较高的执行力、较强的责任心和团队合作意识。

营销推进岗

岗位职责：负责根据全行海外业务年度总体经营规划推进完成各项海外业务预算计划和绩效指标；组织开展海外客户视图建设、金融服务方案设计和客户营销企划；组织海外客户市场拓展和资产负债业务营销，指导分（支）行发展与维护优质海外客户，推进海外金融产品营销；组织开展自贸区业务、跨境人民币业务的市场分析、营销指导，推动联动营销；推进分（支）行海外业务营销人员队伍建设，定期组织开展海外业务培训和辅导等。

应聘条件：40 周岁以下；经济、金融、外贸、管理等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上国有商业银行、股份制商业银行总行或分行客户部门相关工作经验；具有较强的沟通能力、良好的书面表达能力和清晰的逻辑思维能力；英语流利。

运营管理岗

岗位职责：围绕离岸业务经营策略及整体规划，负责离岸运营机制、体制建设，落实业务配套运营管理制度的制定、维护及更新；制订、落实离岸运营重要事项及特殊事项的审查与审批业务流程；组织推动离岸或相关业务信息系统的建设和实施；组织推动全行离岸运营操作风险、业务连续性管理，并开展离岸运营检查及监督；组织总分行离岸运营培训工作，推动离岸运营队伍建设；按部门或处室要求，牵头或配合完成其他离岸运营相关工作等。

应聘条件：35 周岁以下；全日制本科及以上学历；5 年以上银行总分行运营管理相关工作经验；具有较强的文字表达能力，英语六级以上；具有一定的组织管理、沟通协调、业务分析能力和实务经验；有银行系统建设项目管理、离岸或外汇业务管理工作经验者优先。

机构管理岗（境外）

岗位职责：研究、起草我行国际化发展战略规划；研究国际宏观政治、经济环境，重大监管政策及其对我行国际化发展的影响；开展设立境外机构的相关可行性研究；完善海外人才储备库建设；推进境外机构申设工作；牵头建立健全我行境外机构综合管理机制，对境外机构实施专业管理；负责境外机构日常数据报送、监管反馈、经营分析工作等。

应聘条件：40周岁以下；经济、金融、财务管理、法律等相关专业全日制本科及以上学历；有海外教育背景或硕士以上学历者优先；5年以上商业银行等金融机构或国际知名会计师事务所相关工作经验；具有良好的英语听说读写能力，英语六级以上，具有英语口译能力者优先；熟练运用 EXCEL、PPT 等办公软件；具有良好的工作责任心和团队合作精神；具有良好的研究分析、逻辑归纳和书面表达能力；具有良好的组织协调和沟通能力；有银行境外机构管理或境外机构工作经验者优先。

营销顾问岗（离岸理财）

岗位职责：制定全行定制化离岸理财业务营销规划，持续跟踪规划的推进实施情况；根据离岸理财业务整体经营策略，受理定制化离岸理财业务需求，协调总分行相关部门，推动基础资产的引入和审核；推动离岸理财业务产品创新，拟定创新业务方案，推动创新业务落地；根据离岸理财业务推进需要，制定相关管理制度、业务方案等文件以及其他相关事务等。

应聘条件：35 周岁以下；经济、金融、外贸、管理等相关专业全日制本科及以上学历；3 年以上国有商业银行或股份制商业银行产品部门相关岗位工作经验；具有较强的沟通能力、良好的书面表达能力和清晰的逻辑思维能力；英语流利。

【投资银行及大客户部】

产品经理岗（项目融资）

岗位职责：开展中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务产品的市场分析，草拟发展规划、经营策略；根据要求，研发、创新和优化中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务产品，起草规章制度、产品规则和协议文本；策划中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务市场推广；落实分行中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务资格准入的审核和管理，配合相关部门对各类风险进行检查监督；根据关键客户需求设计中长期贷款、项目融资业务、PPP 业务营销解决方案，支持客户经理进行业务推进，对分支行相关产品进行指导和提供专业化支持等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、营销、管理、法律等相关专业全日制硕士及以上学历；3 年以上国内公司银行信贷从业工作经历，具有项目融资、授信审查业务经验者优先；对相关领域的政策、业务特点和市场状况有一定的理解和把握；具有良好的数据综合分析能力；良好的沟通能力和协调能力，大学英语六级以上；文字处理熟练；较好的团队合作精神，主动积极；熟练应用办公软件；持有法律职业资格、CPA、PMP、FRM、CFA 等证书者优先。

产品经理岗（结构性融资）

岗位职责：根据全行投行业务的管理要求，开展资产证券化产品（信贷资产证券化、资产支持证券等）市场分析，拟订业务发展规划、经营策略，推动全行资产证券化业务实施，推动市场份额与效益贡献；研发、创新和优化资产证券化产品，拟订规章制度、产品规则和协议文本；协助策划全行资产证券化业务市场策划和品牌塑造，对分行产品经理和营销人员给予营销指导、培训推广和营销绩效考核；资产证券化业务资产池模型建立、系统开发及相关数据监控、管理、应用；根据客户需求负责设计资产证券化业务营销解决方案、支持客户经理进行业务推进，对分支行相关产品进行指导和提供专业化支持等。

应聘条件：40周岁以下；金融、经济、管理、会计、法律等专业全日制硕士及以上学历，有理工科、财务会计类教育背景者优先；2年以上证券承销发行、证券投资、资产管理、财务咨询、律师、评级师、会计师等投资银行相关岗位或商业银行对公信贷从业工作经历；具有较强的组织推动、项目管理、沟通协调、创新研发等能力；熟悉结构性融资产品相关业务政策和市场；具有较好的文字功底和统计分析能力；大学英语六级以上。

产品经理岗（股权融资）

岗位职责：研究私募基金行业发展、政策法规和业务创新动态，研发股权融资创新产品、服务及业务模式；负责股权融资业务各类创新产品的制度建设、日常管理、资格准入及培训推广；负责股权基金客户评级、股权融资业务基金及管理机构的准入管理；支持直营团队和

分支机构进行股权融资业务开拓，为重点目标客户群及各类客户提供服务解决方案，推进重点项目落地，推动股权融资业务年度经营计划的实施及完成；开展股权融资业务流程、风控机制及内控制度的研究和设计，组织实施股权融资业务风险检查及监督等。

应聘条件：40 周岁以下；经济、金融、法律、管理、财会等专业全日制硕士以上学历；3 年以上商业银行、证券、基金、信托、投资、律师等投资银行相关岗位从业经历；有银行信贷或股权投资业务经验者优先；具有丰富的实务操作管理经验和团队协作精神，具有较强的组织推动、综合协调能力；具备一定的产品创新、研发能力；大学英语六级以上。

营销企划岗（大客户）

岗位职责：制定所辖大客户群发展策略和目标规划，客户结构调整、专项资源管理等工作，组织开展所辖大客户群的行业研究和政策分析，开展国家特殊区域战略和重点领域的营销企划；负责金融、发改、财政等政府部门的营销企划，开拓优质项目资源；同时负责开展同业机构、服务机构、互动营销平台搭建、行业经营研究、产品服务支撑、客户高端私人营销，承担区域分行支撑，指导分行搭建大客户直营体系，并对分行大客户直营开展组织管理、业务支撑、督办考核；负责部门组织宣传、业务培训、后勤保障、印章文件管理、人事管理、规章制度、计划总结、考核激励、ccrm 统计分析、档案管理、信息系统建设、党工团妇、综合定价、专项规模管理等工作；负责集团授信管理、额度管理、授信预审查、贷后检查管理、集团评级管理、风险限额管理、合规法务管理、及相关规章制度制定；牵头分行直营大客户的风险管理工作等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律、计算机等相关专业全日制本科及以上学历；5 年以上商业银行、非银金融机构、互联网金融等客户经营管理岗位和科技开发岗位工作经历；熟悉银行业务知识；具有较强的工作责任心和较好的团队合作精神；具备较强的产品创新和业务研究能力；具有金融产品研发和系统架构设计经验，熟悉互联网金融、电子商务、社交网络等领域的政策和业务特点，具备相关技术能力者优先考虑；特别优秀者，可适当放宽应聘条件。

产品经理岗（项目实施）

岗位职责：负责债券承销业务的营销管理与推动，债券承销项目的承做实施与推进管理以及发行前准备工作；参与拟写全行债券承销业务的发展规划、年度经营计划；参与债券承销业务管理制度、业务管理标准、营销指引、项目实施管理操作规程、产品制度的研究和拟定工作；负责完成债券承销业务的数据统计、信息分析；负责债券承销业务的市场策划推广与品牌塑造，系统开发与测试、使用与管理；负责组织债券承销业务培训、产品经理业务能力提升等。

应聘条件：35 周岁以下；金融、经济、会计、管理、法律等相关专业全日制硕士及以上学历，条件优秀者可适当放宽至全日制本科学历，有理工科、财务会计类教育背景者优先；3 年以上证券承销发行、证券投资、资产管理、财务咨询、律师、评级师、会计师等投资银行相关岗位或商业银行对公信贷从业工作经历，条件特别优秀者可适当放宽至 2 年；大学英语六级以上；具有较强的组织推动、项目管理、沟通协调、创新研发等能力；熟悉债券承销相关业务政策和市场；具有较好的文字功底。

客户经营岗（大客户）

岗位职责：负责以直营模式开展总行直营客户的团队建设、营销规划、营销推动、集团评级授信、重点业务经营、客户营销活动；指导分行搭建大客户直营体系，并对分行大客户直营开展组织管理、业务支撑、督办考核；牵头分行直营大客户的风险管理工作；牵头各类重点行业、机构、区域、央企、特殊客群的经营管理；负责集团授信管理、额度管理、授信预审查、贷后检查管理、集团评级管理、风险限额管理、合规法务管理；协助开展协助大客户直营相关综合事务，包括业务督导、营销宣传、业务培训、产品支撑、系统支撑、风险管理、行业研究、公文流转、会务接待、印章管理等。

应聘条件：40 周岁以下；金融、市场、经济、营销、管理、法律、理工科等相关专业全日制本科及以上学历；5 年以上商业银行或非银金融机构的客户经营管理岗位工作经历；具有较强的工作责任心和较好的团队合作精神；具有丰富的营销管理经验、较强的组织推动和综合协调能力；具有较强的产品创新和业务研究能力。